

KAM W IT

DLA RYNKU FINANSOWEGO

SZEF DZIAŁU

Bartosz Bichta
manager z wieloletnim
doświadczeniem.
Słuchający lider dający
przestrzeń do rozwoju.
Empatyczny. Ceni
współpracę, szczerść,
i kreatywność. Lubi
pracowitość i wyzwania.



ENIGMA

MOŻLIWOŚCI

- realizacja ambicji sprzedażowych w IT
- rozbudowa umiejętności sprzedaży
- samodzielność w działaniu
- szeroki wachlarz produktów własnych
- współpraca z liderami światowego IT
- osobisty wkład w rozwój Działu

ZADANIA

- relacje z klientem: nawiązywanie, budowa, utrzymywanie
- realizacja: założeń budżetowych, strategii firmy, bieżących umów, raportowanie
- rozwój: poszerzanie wiedzy, czynny udział w szkoleniach wewnętrznych i zewnętrznych
- komunikacja: spotkania, konferencje, prezentacje, webinary
- rynek: monitoring, aktualizacja, analiza zapotrzebowania, trendów oraz konkurencji

DOCENIAMY

- doświadczenie w sprzedaży produktów i rozwiązań IT
- zrozumienie i znajomość rynku
- zainteresowanie branżą
- talent i motywację w sprzedaży
- chęć nauki, podnoszenia kompetencji
- umiejętności komunikacyjne

OTRZYMASZ

- wsparcie managera, zespołów technicznych, realizacyjnych
- bezpieczne i płynne wprowadzenie do organizacji
- niezawodne narzędzia pracy
- dofinansowania i graty (ZFŚS, PPK, Medicovert, Multisport, bony, parking)
- stabilna forma zatrudnienia
- możliwość udziału we wspólnych działaniach: sport, działalność charytatywna, gry, spotkania na luzie

ZAPRASZAMY

Lubisz sprzedaż, znasz nowoczesne rozwiązania IT lub chcesz pogłębić wiedzę w tym zakresie - spotkaj się z nami!

Zgłoś się przesyłając CV na adres rekrutacja@enigma.com.pl

Klauzula informacyjna oraz szczegóły na stronie
<https://www.enigma.com.pl/specjalista-ds-kluczowych-klientow-rynek-bankowy/>